economistas
Colegio Ofical de la Región de Murcia

Escuela de Economía

La sucesión en el despacho

30 de marzo de 2020

Zona privada
e Inscripción

Objetivos: Hay una reflexión popular que dice que el abuelo crea la empresa, el padre la sostiene y el hijo la arruina. Por desgracia, la sabiduría popular se fundamenta en el cúmulo de experiencias que hacen que algo aislado se convierta en costumbre. En este caso, nos encontramos con que, salvo excepciones, a menudo el hecho al que alude la sabiduría popular es la realidad.

Los despachos no están preparados para algunos momentos clave, y uno de ellos es la sucesión o relevo de profesionales.

El curso que les planteamos contiene las claves para llevar a cabo la sucesión con éxito, desde un enfoque de relaciones personales. Los planes sucesorios, desde el punto de vista económico o jurídico, no suelen revestir problemas si los aspectos personales están resueltos.

Ponente: Iolanda Guiu. Socia en Barton Consultants. Experta en organización de despachos profesionales y gestión de personas, se ha especializado en procesos sucesorios en despachos y empresas desde el punto de vista de las relaciones personales. Formadora, autora de varias monografías y ponente habitual en fórums y congresos.

Fecha y horario: 30 de marzo de 2020, de 10.00 a 14.00 horas
Sala de Formación Colegio Economistas. Luís Braille, 1 - Entlo.; 30005 Murcia

Matrícula e inscripción:

- Colegiados, precolegiados y Profesionales de otras Corporaciones 70 €
- Otros participantes 100 €

Con Créditos de Fundación Estatal
Fundación Estatal
PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO
+ Información y descarga de impresos

Descuentos:

- **Colegiados y Precolegiados en desempleo:** 10% descuento
- **Empleados de Colegiados Ejercientes:** Precio de Profesionales de otras corporaciones. Presentando copia tc1/tc2

Inscripciones antes del 23 de marzo de 2020: www.economistasmurcia.com (*Formación* – acceso zona privada)

Confirmada la plaza; remitir copia del ingreso - indicar en el mismo la fecha de la actividad y nombre del asistente/s

Modo de pago → ingreso o transferencia bancaria: **ES83 2038 3095 0860 0037 9723**

Coordinación: Pedro Soto Acosta. Director de la Escuela de Economía

Condiciones generales: Para la realización de esta actividad será necesario un mínimo de 15 alumnos.
Toda inscripción no anulada 3 días antes del inicio del curso supondrá el pago de la matricula.

PLAZAS LIMITADAS

Programa:

1. Relaciones personales en el despacho: ¿quién estaba antes?

- Cuando los socios cuentan con distintos candidatos y quieren que prevalezca su fecha de ingreso en el despacho o su fecha de nacimiento
- Cuando la sucesión debe barajarse entre los hijos
- Relaciones de poder: padres vs hijos, socio jubilado vs socio sucesor

2. La familia: la opinión de todos

- ¿Hay que escuchar a la familia y tener en cuenta su opinión?
- ¿Es obligatorio un protocolo familiar?
- El peso de la familia en la decisión final

3. Liderazgo:

- Mientras te vas ¿quién manda?
- Hasta cuándo y en qué ejercer tu liderazgo
- Diferentes estilos de liderazgo para el relevo
- Cómo explicar el relevo a los empleados
- Cómo integrar en el proceso al equipo para que faciliten las cosas

4. ¿Qué me llevo? La economía del futuro jubilado

- Cómo mantener las relaciones económicas durante y después del relevo

5. El príncipe azul del despacho: el candidato ideal

- Cómo escoger al sucesor
- Qué ocurre si detectamos que el "sucesor natural" no es el adecuado
- Los celos profesionales
- ¿Y si viene de fuera?
- Los conflictos internos

6. Cómo desvincularte del despacho sin problemas

- La adaptación a no ser el líder
- Lunes 8 a.m. ¿y ahora qué?
- Qué hacer si te piden consejo
- Cerrando el ciclo